

VDI-Konferenz

Poker um Konzessionen

Netz-Übernahmepreise und Return on Invest

Die Themen der Konferenz:

- Re-Kommunalisierung: Wann lohnt sich die Übernahme des Energienetzes?
- Das Netz behalten, verkaufen oder ist die Kooperation der richtige Weg?
- Auf dem Weg zum Smart Grid: Wie wichtig ist das Netz heute und in Zukunft?
- Den Netzwert richtig festlegen - Sachzeitwert oder Ertragswert?
- Wie ermittelt sich der „wirtschaftlich angemessene“ Kaufpreis?
- Wie sehen BNetzA und KartA den Wert von Netzen?

Termin und Ort:

27. und 28. September 2011
Düsseldorf

Hören Sie Vorträge dieser und weiterer Referenten:

- » Andrees Gentsch, BDEW
- » Reinhold Hüls, Veolia Wasser
- » Martin Jacob, Pfalzwerke
- » Bernd Petermann, BNetzA
- » Torsten Schwarz, Kommunal-Partner
- » Herbert Weber, RWE Deutschland
- » Heike Zinram, Landeskartellbehörde Niedersachsen

Erster Konferenztag, 27. September 2011

ab 10:00 Ausgabe der Tagungsunterlagen

10:45 Eröffnung der Konferenz und Begrüßung durch den Vorsitzenden
Dr. Boris Scholtka, Rechtsanwalt, Scholtka & Partner, Berlin

DER WETTBEWERB UM KONZESSIONEN BOOMT

11:00 In Energienetze investieren ja oder nein?

- Die Ausgangslage: Auslaufen von Konzessionsverträgen, Wettbewerb um Konzessionsverträge, Verkauf/Kauf von Netzen, Netzzusammenschlüsse und Kooperationen
- Die Bedeutung des Energienetzes heute und morgen
- Was muss sich heute ändern, damit das Energienetz belastbar und intelligent wird? Auf dem Weg zum „Smart Grid“

Andreas Gentzsch, Mitglied der Geschäftsführung, BDEW Bundesverband der Energie- und Wasserwirtschaft e.V., Berlin

11:30 Ran an's Netz: Die Netze als Eintrittstür für eine umfassende unternehmerische Betätigung von Kommunen in der Versorgungswirtschaft

- Welche Chancen und Vorteile ergeben sich für die Kommunen?
- Gestaltungsmöglichkeiten für eine Netzübernahme: Pacht-Modell und Stadtwerke-Modell
- Anforderungen von Informationen des bisherigen Netzbetreibers
- Zeitrahmen für die Netzübernahme
- Betrachtenswerte Geschäftsfelder für Stadtwerke und Regionalversorger
- Handlungsempfehlungen für den Aufbau eines erfolgreichen Versorgungsunternehmens

Torsten Schwarz, Geschäftsführer, KommunalPartner, Friedrichshafen

12:00 Fragen und Diskussion

12:30 Gemeinsames Mittagessen

RECHTLICHE KNACKPUNKTE BEI DER ÜBERNAHME VON KONZESSIONEN

14:00 Rechtliche Anforderungen und Handlungsoptionen bei der Übernahme von Konzessionen

- Aktuelle Leitfäden für Konzessionsverträge und Konzessionsabgaben (BNetzA, BKartA, BDEW)
- Ablauf von Netzübernahmen
- „Ausschreibung“ von Konzessionen
- Datenherausgabe und andere Auskunftsansprüche
- Stand der Diskussion: Sachzeitwert oder Ertragswert?
- Änderungen und Konsequenzen durch die Energierechtsnovelle

Dr. Boris Scholtka

14:30 Konzessionsvergabe – Netzwert – Netzentgelte

- Vergabe von Strom- und Gaskonzessionen
- Der kalkulatorische Wert des Netzes
- Auswirkung des Netzübergangs auf die Netzentgelte

Bernd Petermann, Referent, Beschlusskammer 9, Bundesnetzagentur für Elektrizität, Gas, Telekommunikation, Post und Eisenbahnen, Bonn

BRENNPUNKT NETZWERT – DEN KAUFPREIS ERMITTELN

15:00 Die Festlegung des Netzwertes: Methoden der Kaufpreisfindung und Rentabilität

- Kriterien für den „objektiven“ Wert
- Weitere individuelle Einflussgrößen für die Bewertung der Wirtschaftlichkeit
- Sachzeitwert vs. Ertragswert
- Berücksichtigung der Erlösobergrenzen nach ARegV
- Berechnungsbeispiel

Dr. Christof Schorsch, Prokurist, LBD-Beratungsgesellschaft mbH, Berlin

15:30 Fragen und Diskussion

16:00 Kaffeepause

16:30 Wettbewerb um Netze aus Netzbetreiber-Sicht

- Warum der Sachzeitwert der richtige Kaufpreis ist
- Lohnen sich Konzessionen?
- Strategien zum Erhalt von Konzessionsvertragsgebieten

Herbert Weber, Konzessionsvertragssteuerung, RWE Deutschland AG, Essen

17:00 Diskussionsrunde: Netzkauf oder Netzübernahme: „Warum eigentlich? Pro und Contra“

Moderator: **Dr. Boris Scholtka**

Diskussions-Teilnehmer:
Herbert Weber
Dr. Christof Schorsch
Bernd Petermann
Reinhold Hüls

17:30 Fragen und gemeinsame Diskussion

18:00 Zum Ausklang des ersten Veranstaltungstages lädt Sie das VDI Wissensforum zu einem Get-Together ein. Nutzen Sie die entspannte Atmosphäre, um Ihr Netzwerk zu erweitern und mit anderen Teilnehmern und Referenten vertiefende Gespräche zu führen.

Zweiter Konferenztag, 28. September 2011

09:00 Begrüßung durch den Vorsitzenden
Dr. Boris Scholtka

DIE FINANZIERUNG DES NETZKAUFPREISES UND DER INVESTITIONEN IN DAS NETZ

09:15 **Beteiligungsmodelle und Nebenleistungsverbot aus Sicht der Landeskartellbehörde Niedersachsen**

- Beurteilung von Netzübernahmen und Erfahrungsbericht
- Varianten von Beteiligungsmodellen
- Kartellrechtliche Zulässigkeit
- Problem mit dem Nebenleistungsverbot?

Heike Zinram, *Leiterin des Referats für Wettbewerbs- und Energiekartellrecht, Landeskartellbehörde, Öffentliches Auftragswesen, Vergabekammer, Niedersächsisches Ministerium für Wirtschaft, Arbeit und Verkehr, Hannover*

09:45 Fragen und Diskussion

10:00 Kaffeepause

10:30 **Netzinvestitionen aus Sicht des strategischen Asset Management**

- Ziel des Asset Managements
- Zwischen Kostensenkung, Modernisierung und Effizienzsteigerung: Wie ist diese Gratwanderung zu vollziehen?
- (Wie) Kann der Asset Manager Übernahmerisiken tragen?

Dr.-Ing. Christof Niehörster, *Fachteamleiter „Netzzugang, Netzbewertung, Netzoptimierung“, BET Büro für Energiewirtschaft und technische Planung GmbH, Aachen*

11:00 **Netzübernahmen und Beteiligungen von Infrastrukturinvestoren**

- Was macht ein Netz sexy für einen Finanzinvestor?
- Was ist der Beitrag eines Infrastrukturinvestors für die nachhaltige Weiterentwicklung von Netzen?
- Warum beteiligen sich Fonds/Banken an Netzen bzw. investieren sie?
- Renditeerwartungen und Erfolgsfaktoren für die Netzfinanzierung

Hilko Schomerus, *Managing Director, Macquarie Capital (Europe) Limited, Niederlassung Deutschland, Frankfurt/Main*

11:30 Fragen und Diskussion

12:00 Gemeinsames Mittagessen

PRAXISBERICHTE ZUR ÜBERNAHME VON KONZESSIONEN

13:00 **In das Versorgungsnetz investieren: Entscheidende Faktoren bei der Netzübernahme**

- Strategische Optionen für Energieversorgungsunternehmen
- Der Netzabgabeprozess: Von der Verhandlung bis zur Übergabe
- Wirtschaftliche und kommunalpolitische Aspekte
- Maßgebliche Kriterien beim Verhandlungs- und Entscheidungsprozess

Martin Jacob, *Leiter Regulierungsmanagement, Pfalzwerke AG, Ludwigshafen*

13:30 **Stadtwerkneugründung mit strategischem Partner anstelle reiner Konzessionsvergabe**

- Vorteile des partnerschaftlichen Modells
- Aufbau regionaler Versorgungsstrukturen vor Ort: Gründung neuer Stadtwerke
- Umsetzung lokaler Energie- und Klimaschutzziele
- Für welche Kommunen eignet sich das partnerschaftliche Modell?

■ Erfahrungen aus Projekten
Reinhold Hüls, *Geschäftsführer, Veolia Wasser GmbH, Berlin*

14:00 Fragen und Diskussion

14:30 Ende der Konferenz

Die Zielgruppe:

Mitglieder des Vorstands, der Geschäftsführung und leitende Mitarbeiter aus den Abteilungen:

- Recht
- Energienetze
- Unternehmensstrategie/Unternehmensentwicklung von
- Energieversorgungsunternehmen
- Energienetzbetreibern und Dienstleistungsunternehmen sowie
- Rechts- und Unternehmensberatungen, Banken und Verbände der Energiewirtschaft

Fachausstellung & Sponsoring

Wir bringen Sie in Gespräch – und ins Geschäft

Sie möchten Kontakt zu den hochkarätigen Teilnehmern dieser VDI-Konferenz aufnehmen und Ihre Produkte und Dienstleistungen einem Fachpublikum Ihres Marktes ohne Streuverluste präsentieren? Vor, während und nach der Veranstaltung bieten wir Ihnen vielfältige Möglichkeiten, rund um das Konferenzgeschehen „Flagge zu zeigen“ und mit Ihren potenziellen Kunden ins Gespräch zu kommen.

Informationen zu Ausstellungsmöglichkeiten und zu individuellen Sponsoringangeboten erhalten Sie von:

Stella Amend

Projektreferentin Ausstellung & Sponsoring
Telefon: +49 211 6214-592, E-Mail: amend@vdi.de

VDI-Konferenz „Poker um Konzessionen: Netz-Übernahmepreise und Return on Invest“

VDI Wissensforum GmbH, Postfach 10 11 39, 40002 Düsseldorf
1111

Wann lohnt sich der Erwerb
von Energienetzen und die
Übernahme von Konzessionen?

VDI Wissensforum GmbH
Kundenzentrum
Postfach 10 11 39
40002 Düsseldorf
Telefax: +49 211 6214-154
Telefon: +49 211 6214-201
E-Mail: wissensforum@vdi.de
Internet: www.vdi.de/konzessionen

- Ich nehme an der VDI-Konferenz „Poker um Konzessionen: Netz-Übernahmepreise und Return on Invest“ am 27. und 28. September 2011 in Düsseldorf teil. (02K0607011)
- Ich interessiere mich für Ausstellungs- und Sponsoringmöglichkeiten.

Bitte Preiskategorie wählen

	Preisstufe	Preis p./P. zzgl. MwSt.
<input type="checkbox"/> Teilnahmegebühr	1	EUR 1.290,-
<input type="checkbox"/> persönliche VDI-Mitglieder	2	EUR 1.190,-
Preis für kommunale Unternehmen auf Anfrage		
Mitgliedsnummer		

(Für die Preisstufe 2 ist die Angabe der VDI-Mitgliedsnummer erforderlich.)

Nachname	
Vorname	Titel
Abteilung	
Tätigkeitsbereich	
Funktion	
Firma/Institut	
Straße/Postfach	
PLZ, Ort, Land	
Telefon	
Telefax	
E-Mail	
Abweichende Rechnungsanschrift	

Teilnehmer mit Rechnungsanschrift außerhalb von Deutschland, Österreich und der Schweiz zahlen bitte mit Kreditkarte.

Visa Mastercard American Express

Karteninhaber	
Kartennummer	gültig bis (MM/JJ)
Datum	

Anmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Anmeldebestätigung und Rechnung werden zugesandt. Gebühr bitte erst nach Rechnungseingang unter Angabe der Rechnungsnummer überweisen. Die Anfahrtsbeschreibung finden Sie unter www.vdi.de/konzessionen.

Veranstaltungsort

Lindner Congress Hotel, Lütticher Straße 130, 40547 Düsseldorf, Tel.: +49 211 5997-0
Weitere Hotels in der Nähe des Veranstaltungsortes finden Sie auch über unseren kostenlosen Service von HRS, www.vdi-wissensforum.de/hrs



Leistungen: Im Leistungsumfang sind die Konferenzunterlagen, die Pausengetränke, Mittagessen sowie die Abendveranstaltung enthalten. Die begleitenden Unterlagen werden den Teilnehmern vor Ort ausgehändigt.

Exklusiv-Angebot: Als Teilnehmer dieser Veranstaltung bieten wir Ihnen eine 3-monatige, kostenfreie VDI-Probemitgliedschaft an. (Dieses Angebot gilt ausschließlich bei Neuaufnahme)

Geschäftsbedingungen: Mit der Anmeldung werden die Geschäftsbedingungen der VDI Wissensforum GmbH verbindlich anerkannt. Abmeldungen müssen schriftlich erfolgen. Bei Abmeldungen bis 14 Tage vor Veranstaltungsbeginn erheben wir eine Bearbeitungsgebühr von € 50,- zzgl. MwSt. Nach dieser Frist ist die volle Teilnahmegebühr gemäß Rechnung zu zahlen. Maßgebend ist der Posteingangsstempel. In diesem Fall senden wir die Veranstaltungsunterlagen auf Wunsch zu. Es ist möglich, nach Absprache einen Ersatzteilnehmer zu benennen. Einzelne Teile der Veranstaltung können nicht gebucht werden. Muss eine Veranstaltung aus unvorhersehbaren Gründen abgesagt werden, erfolgt sofortige Benachrichtigung. In diesem Fall besteht nur die Verpflichtung zur Rückerstattung der bereits gezahlten Teilnahmegebühr. In Ausnahmefällen behalten wir uns den Wechsel von Referenten und/oder Änderungen im Programmablauf vor. In jedem Fall beschränkt sich die Haftung der VDI Wissensforum GmbH ausschließlich auf die Teilnahmegebühr.

Datenschutz: Die VDI Wissensforum GmbH erhebt und verarbeitet Ihre Adressdaten für eigene Werbezwecke und ermöglicht namhaften Unternehmen und Institutionen, Ihnen im Rahmen der werblichen Ansprache Informationen und Angebote zukommen zu lassen. Bei der technischen Durchführung der Datenverarbeitung bedienen wir uns teilweise externer Dienstleister. Wenn Sie zukünftig keine Informationen und Angebote mehr erhalten möchten, können Sie bei uns der Verwendung Ihrer Daten durch uns oder Dritte für Werbezwecke jederzeit widersprechen.

Nutzen Sie dazu die E-Mail Adresse: wissensforum@vdi.de oder eine andere oben angegebene Kontaktmöglichkeit.

Mietwagen-Buchung: Nutzen Sie das Kooperationsangebot des VDI Wissensforums. www.vdi-wissensforum.de/sixt



Unterschrift
X